

האם הסנדלר ימשיך ללכת יחף...?



ייעוץ ניהולי לפרילנסרים אבני דרך למיקוד עסקי:

- אבחון מצב קיים
- SWOT
- סקירת לקוחות ופרוייקטים
- הערכת הפערים
- חזון, ערכים, זהות, מיתוג, ייחודיות ובידול
- יצירת מוניטין ואותנטיות
- הגדרת מטרת ויעדים עסקיים
- מפתחות להצלחה
- הגדרת מטרת
- הגדרת יעדים
- גיבוש תוכנית עבודה
- הכנת חומרים מקצועיים

"חברות מסייעות לאנשים ליצור את זהותם כעובדים... מערכת מובנית זה משהו שהעובדים העצמאים חייבים ליצור עבור עצמם, וזה הופך את הזהות שלהם לרעועה יותר וגם להרבה יותר אישית..."

חדת הביצוע של הפרילנסר / פייננשל טיימס
פורסם בגלובס 14.10.15



אל תמשיכו ללכת יחפים...

אור אריאלי - אנשים ושינוי - ייעוץ ארגוני וניהולי | www.orarieli.com

Trusted Advisor | ייעוץ ניהולי / ארגוני | ייעוץ אישי בנושאי עבודה, קריירה, הורות ומשפחה | הרצאות / סדנאות לפרומים מקצועיים